

# Melanie Rohmann



Ich bin Melanie Rohmann. Als Senior Beraterin und Trainerin ergänze ich moveon seit diesem Jahr. Ich bin Diplom-Kauffrau mit Schwerpunkt Verkaufspsychologie und Praxiserfahrene Vertriebs- und Führungsfrau.

moveon Unternehmensentwicklung GmbH  
melanie.rohmann@moveon.de

In meiner fast 20jährigen Vertriebslaufbahn von der Messehostess während meiner Studienzeit bis zur Führungskraft im Vertrieb, Customer Service und Business Development habe ich folgendes verstanden:

Wer erfolgreich Geschäfte machen will, ist gut beraten, die eigene Überzeugungskraft in Bezug auf seine Ziele, Visionen sowie Strategien zu schärfen und perfektionieren. Das ist Vertriebskunst.

Und genau dafür stehe ich: gewinnende und inspirierende Kommunikation und Performance in Vertrieblern und ihren Führungskräften unumstößlich zu verankern.

Ich glaube daran, dass wir Menschen alles lernen können, wenn wir nur wollen. Ich orientiere mich dabei am letzten großen Naturphilosophen Demokrit: „Es werden mehr Menschen durch Übung tüchtig als durch Naturanlage.“

Wer mit mir gearbeitet hat, fühlt und lebt Vertriebs-souveränität, -leichtigkeit und -lässigkeit.

Mich inspirieren Menschen und ich liebe es, andere Menschen zu inspirieren. Meine Haltung: wenn ich aus einem Gespräch keinen interessanten Aspekt mitnehmen konnte, habe ich nicht genau genug zugehört.

Hin- und zuzuhören hat sich für mich als eine elementare Kompetenz in Vertrieb und Führung herausgestellt. Nicht als Selbstzweck, sondern um das Feld dafür zu bereiten, dass mein Gegenüber mir im Anschluss aufmerksamer zuhört.

Diese Fähigkeit hilft mir in meinen unterschiedlichen Rollen als Trainerin, Führungskraft, Mutter, Ehefrau etc., meine Inhalte zu platzieren. Auf diese Weise erreiche ich mit ziemlich hoher Wahrscheinlichkeit mein Ziel.

Und genau darum geht es mir in der Vertriebskunst.